

International Salesmanager

Word jij het gezicht van Katwijk Chemie voor farmaceutische klanten van Argentinië tot Zuid-Korea? Ben jij de charismatische kracht die helpt om wereldwijd deuren te openen om onze Active Pharmaceutical Ingredients en diensten te verkopen?

Wat ga je doen?

- Wereldwijd marktkansen ontdekken en grijpen
- Salesinspanningen versterken en effectiever maken
- Relaties, klanttevredenheid, omzet en marges optimaliseren; op korte én lange termijn
- Binnendienstmedewerkers ondersteunen in het verkoopproces

Wat neem je mee?

- Je hebt minimaal 5 jaar ervaring in internationale B2B-sales in de maakindustrie.
- Je bent proactief en zelf startend, met een sterke ondernemersmentaliteit.
- Je bent charismatisch en hebt doorzettingsvermogen in business development.
- Je reist graag zelfstandig (10–25%, vooral binnen Europa).

Wat bieden we jou?

- Afwisselend werk in een informele omgeving met veel autonomie
- Betrokkenheid bij strategie en verantwoordelijkheid voor marketing, business development en sales
- Centrale rol in verkoop van bestaande en nieuwe producten
- Doorgroeimogelijkheden



Wie zijn wij?

Katwijk Chemie is een producent van werkzame stoffen (Active Pharmaceutical Ingredients) en andere fijnchemicaliën, gevestigd in Katwijk. Sinds 1914 voorzien wij onze farmaceutische klanten wereldwijd van hoogwaardige producten, vervaardigd in onze eigen fabriek. De meeste producten worden gebruikt in geneesmiddelen, onder andere voor de behandeling van epilepsie. Katwijk Chemie staat voor betrouwbaarheid en hoge productkwaliteit. Katwijk Chemie is een familiebedrijf met een vierde generatie directeur. Er heerst een nuchtere cultuur gebaseerd op hechte relaties en vakmanschap.

Rol van de International Salesmanager

Jij speelt een centrale rol in onze visie om onze marktpositie in de bestaande producten te versterken en om succesvol te zijn met **nieuwe producten**. Jij gaat onze salesinspanningen verhogen en effectiever maken.

Voor bestaande klanten ben je verantwoordelijk om de relaties, klanttevredenheid, omzet en marges te optimaliseren – zowel op korte als lange termijn. Jij gaat onze marktstrategie en salesstrategie uitwerken in verkoopplannen en die omzetten in goede resultaten. Je zult daarbij de binnendienst medewerkers ondersteunen. Daarnaast ben je verantwoordelijk voor business development: je moet niet alleen wereldwijd **deuren kunnen openen**, maar ook helpen bedenken **achter welke deuren de kansen liggen**. Vanwege de ouderdom van ons productenpakket, toenemende internationale concurrentie en onze groeiambitie willen we effectiever nieuwe producten binnenhalen, ontwikkelen en commercialiseren. Jij begrijpt wat klanten zoeken en overziet hoe je een complex project, vaak over meerdere jaren, tot een succes maakt.

Plaats binnen de organisatie

De functie van International salesmanager bij Katwijk Chemie is nieuw. De huidige verkooporganisatie bestaat uit een binnendienst met drie medewerkers. De buitendienst bestaat nu vooral uit agenten en distributeurs, die als verlengstuk van Katwijk Chemie werken in het buitenland. Als salesmanager rapporteer je aan de algemeen directeur en maak je deel uit van het strategie- & organisatie-overleg. Je werkt nauw samen met de verkoop binnendienst. In projecten voor nieuwe producten heb je de leiding; je werkt daarin samen met de afdelingen Research & Development en Quality Assurance.

Wat neem jij mee?

Deze baan kan jouw volgende uitdaging zijn, als je jezelf hierin herkent:

- Je beschikt over minimaal 5 jaar ervaring in **internationale Business-to-Business sales**;
- Je hebt gewerkt in de **maakindustrie**; farma of fijnchemie is een pre;
- Je bent **zelf startend**, proactief en pragmatisch; je hebt een **ondernemersmentaliteit**;
- Je hebt **charisma**, overtuigingskracht en positieve energie;
- Je hebt een **lange termijn focus**; je bent gretig maar je blijft gemotiveerd als business development inspanningen zich pas na lange tijd vertalen in commercieel succes;
- Je maakt graag internationale **reizen** (10-25% van je tijd) en opereert hierbij **zelfstandig**;
- Je hebt een duidelijke visie op business development en sales van **technische/complex producten**, op basis van de intrinsieke waarde voor de klant;

Wat biedt Katwijk Chemie jou?

Uitdagend en afwisselend werk in een prettige, informele werkomgeving met veel autonomie, een goede beloning en mooie secundaire arbeidsvoorwaarden. Je wordt actief betrokken in het uitwerken van de marktstrategie van Katwijk Chemie en de vertaling naar effectieve marketing, business development en sales. Daarmee speel je een centrale rol in de visie om de verkoop van bestaande producten te versterken en om succesvol te worden met nieuwe producten. Je kunt doorgroeien in verantwoordelijkheid.

Solliciteren?

Solliciteer vóór 5-1-2026 met motivatiebrief en CV aan:
pz@katwijk-chemie.nl

Meer informatie via **071 4056789**